



## Sales Manager Süddeutschland (m/w/d)

Als traditionsreiches, familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen sind wir tonangebend im Markt der Mittelspannungsversorgung und Systemanbieter für Energieversorger und Netzbetreiber. Der Name HORSTMANN ist ein weltweit bekanntes Markenzeichen und garantiert unseren Kunden höchste Qualität und Stetigkeit bei der Unterstützung ihrer Aufgaben im Rahmen der Netzüberwachung.

**Zur Verstärkung unserer Abteilung Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager Süddeutschland (m/w/d).**

### Ihr Aufgabenbereich:

- ▶ Sie sind erster Ansprechpartner für technische und kaufmännische Fragen in Ihrem Vertriebsgebiet
- ▶ Sie betreuen bestehende Kunden, vertreten unser Unternehmen gegenüber Partnern und bauen langfristige Geschäftsbeziehungen aus
- ▶ Sie entwickeln maßgeschneiderte Angebote und führen erfolgreiche Vertragsverhandlungen
- ▶ Sie planen Kundenbesuche strategisch und analysieren die gewonnenen Erkenntnisse zur Optimierung unserer Vertriebsstrategie
- ▶ Sie identifizieren Markttrends und Kundenbedürfnisse, um neue Geschäftspotenziale zu erschließen
- ▶ In enger Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement, der Entwicklung und dem technischen Support stellen Sie kundenorientierte Lösungen sicher
- ▶ Sie vertreten unser Unternehmen auf Messen, Konferenzen und Branchenevents, um unsere Produkte zu präsentieren und neue Kunden zu gewinnen

### Ihr Profil:

- ▶ Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen, Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- ▶ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise aus dem technischen Umfeld der Energietechnik
- ▶ Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- ▶ Ein Gespür für technische und kommerzielle Zusammenhänge
- ▶ Proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie Teamgeist und Begeisterung für Innovationen
- ▶ Hohe Bereitschaft zu Dienstreisen
- ▶ Wohnort im Vertriebsgebiet Baden-Württemberg oder Bayern

### Unser Angebot:

- ▶ Attraktives Gehaltspaket bestehend aus einem Fixum, variablem Anteil und Firmen-PKW
- ▶ Eine verantwortungsvolle Position in einem wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- ▶ Die Stabilität eines seit drei Generationen global erfolgreichen und expandierenden Unternehmens
- ▶ Arbeiten von zu Hause aus mit Präsenzterminen in Heiligenhaus
- ▶ Ein dynamisches, motiviertes und kollegiales Team

Der vertrauliche Umgang mit Ihren Unterlagen ist für uns selbstverständlich. Fragen zur Stellenausschreibung beantwortet Ihnen gerne Frau Tina Krohn unter 02056 976 292. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [HR@horstmannmbh.com](mailto:HR@horstmannmbh.com)