



Sales Manager International (m/w/d)

Als traditionsreiches, familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen sind wir tonangebend im Markt der Mittelspannungsversorgung und Systemanbieter für Energieversorger und Netzbetreiber. Der Name HORSTMANN ist ein weltweit bekanntes Markenzeichen und garantiert unseren Kunden höchste Qualität und Stetigkeit bei der Unterstützung ihrer Aufgaben im Rahmen der Netzüberwachung.

Zur Verstärkung unserer Abteilung Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager International (m/w/d).

Ihr Aufgabenbereich:

- ▶ Ausbau und Pflege der globalen Geschäftsbeziehungen zu Kunden, unseren internationalen Vertretungen und Partnern
- ▶ Entwicklung maßgeschneiderter Angebote und erfolgreiche Verhandlungen von Vertragskonditionen
- ▶ Teilnahme an internationalen Messen, Konferenzen und Branchenevents zur Präsentation unserer Produkte und Gewinnung neuer Kunden
- ▶ Identifikation von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Erschließung neuer Entwicklungspotenziale
- ▶ Enge Abstimmung mit internen Bereichen wie Produktmanagement, Entwicklung, technischer Support und den Teamkolleg:innen, um kundenorientierte Lösungen sicherzustellen

Ihr Profil:

- ▶ Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen, Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- ▶ Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise in einem technischen Umfeld
- ▶ Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke, interkulturelle Kompetenz und ein Gespür für technische und kommerzielle Zusammenhänge
- ▶ Hohe Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen
- ▶ Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Fremdsprache von Vorteil
- ▶ Proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie Teamgeist und Begeisterung für Innovationen

Unser Angebot:

- ▶ Eine verantwortungsvolle Position in einem wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- ▶ Die Stabilität eines seit drei Generationen global erfolgreichen und expandierenden Unternehmens
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
- ▶ Ein dynamisches, motiviertes und kollegiales Team
- ▶ Attraktives Gehaltspaket bestehend aus einem Fixum, variablem Anteil und Firmen-PKW

Der vertrauliche Umgang mit Ihren Unterlagen ist für uns selbstverständlich. Fragen zur Stellenausschreibung beantwortet Ihnen gerne Frau Tina Krohn unter 02056 976 292. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: HR@horstmannmbh.com